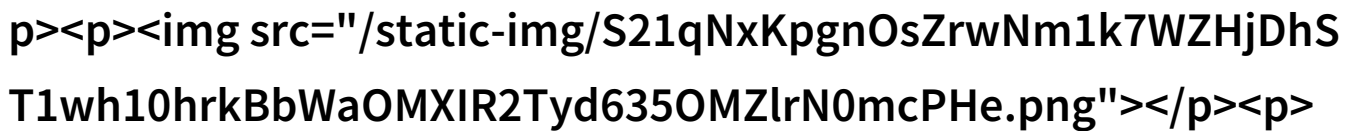


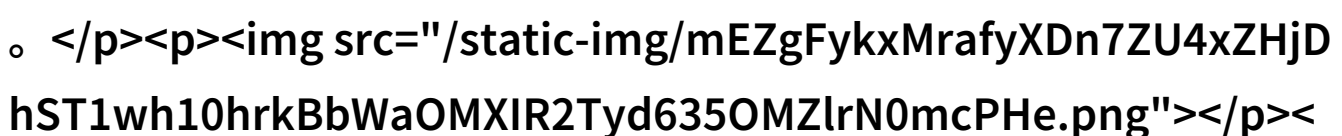
零开攻略从第一次做起的成功之路

在这个快速变化的世界里，零开策略成为了许多人追求成功的重要手段。然而，对于那些第一次尝试的人来说，如何有效地实施零开策略是一个难题。以下是对于如何帮助零开作为主题的一些总结性论述：



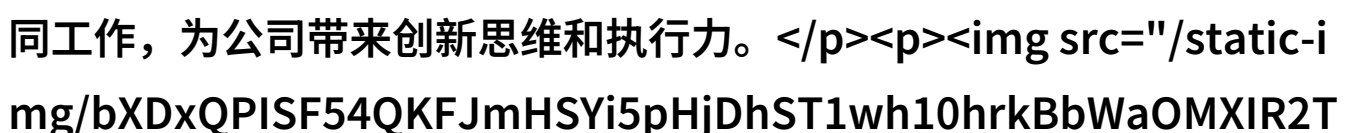
首先，在实施零开之前，明确目标至关重要。这意味着你需要确定你的最终目标是什么，以及通过什么具体措施来实现它。只有当你有了清晰的方向，你才能更好地规划你的行动步骤。

其次，要了解市场和竞争对手，这将帮助你识别机会并制定相应的战略。你可以通过分析竞争对手的优点和不足来找到自己的优势，并利用这些优势来吸引客户。



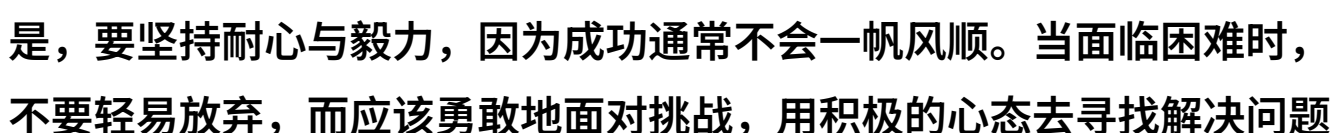
再者，不断学习和适应新知识是非常关键的一环。在快速变化的商业环境中，如果不持续学习，你可能会落后于竞争对手。因此，无论是在市场趋势、技术进步还是消费者行为方面，都要保持敏锐观察并及时调整策略。

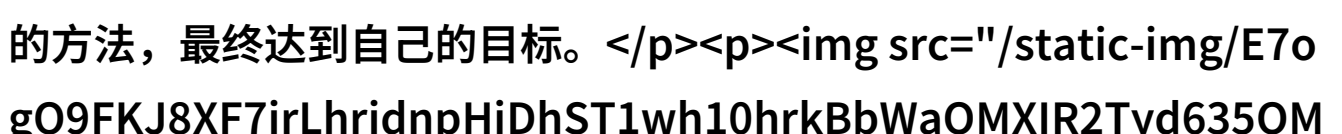
此外，建立强大的团队也是推动业务增长不可或缺的一部分。你需要招募一支经验丰富且充满热情的人才团队，他们能够协同工作，为公司带来创新思维和执行力。



接着，在运营过程中要注重数据分析。这包括收集有关客户行为、销售额以及其他关键指标的大量数据，然后用这些信息来指导决策，使得每一步都有据可依，不仅提高效率，也能更精准地预测未来趋势。

最后，但绝不是最不重要的是，要坚持耐心与毅力，因为成功通常不会一帆风顺。当面临困难时，不要轻易放弃，而应该勇敢地面对挑战，用积极的心态去寻找解决问题的方法，最终达到自己的目标。





ZlrN0mcPHe.png"></p><p>下载本文pdf文件</p>